

SALGS- OG CIP SPECIALIST til vores Key Accounts

med stor kundeflair og kendskab til fødevarerindustrien

Har du et stærkt salgsdrive og brænder for at skabe vækst samt udvikle stærke relationer med såvel nye som eksisterende kunder? Har du et solidt kendskab og kompetencer inden for CIP i Food procesindustrien, samt et struktureret og løsningsorienteret mindset i tekniske optimeringsprojekter? Hvis svaret er ja, så er dette job måske noget for dig:

Vil du med på Novadans ambitiøse rejse mod organisk vækst?

Din hovedopgave bliver at opsøge og udvikle salget til primært danske, men også internationale kunder inden for CIP-rengøringsløsninger i fødevarerindustrien. Du bliver ansvarlig for at bidrage til Novadans ambitiøse vækststrategi og formår gennem din erfaring og rådgivning at optimere CIP processen hos kunderne i forhold til kundernes KPI med fokus på driftsbesparelser, produktionsevne og bæredygtighed - og altid med sikkerhed og fødevarer kvalitet som det primære. Således er teknisk service, projektstyring og en struktureret og samarbejdsvant tilgang til kundetilpassede CIP-løsninger en vigtig del af din hverdag.

Du bliver en del af videreudvikling, salg og implementering af Nova InSight, som er Novadans intelligente CIP Data analyseværktøj, og du har den tekniske indsigt og forståelse til at videreudvikle dette konkurrencedygtige værktøj, som sikrer bæredygtighed og effektivitet i CIP-processen.

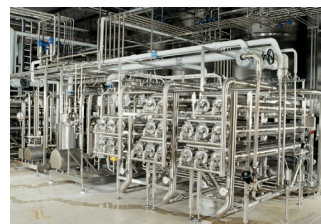
Der lægges vægt på at finde en kandidat, som har den rette profil og kompetencer til på sigt at opnå øget ledelsesansvar i Food-afdelingen på Novadan.

Dine primære arbejdsopgaver vil være:

- Skabe øget salg til en kundeportefølje i fødevarerindustrien samt fortsat sikre høj kundetilfredshed
- Rådgivning og CIP optimering hos kunderne
- Rapportering af tekniske servicebesøg, herunder titrering og dokumentation af løste opgaver
- Udbrede kendskabet og salget af Nova InSight samt være medspiller i udviklingen heraf (i samarbejde med softwareleverandør)
- Samarbejde med Salgschef og konsulenter i Food afdelingen samt på tværs af afdelingerne. Tillige samarbejde med udstyrsleverandører og øvrige partnere.

Du har en teoretisk baggrund inden for fødevarerindustrien og fødevarerhygiejne, og du kan eksempelvis være uddannet proces/mejeriteknolog eller lignende. Du har minimum nogle års erfaring fra arbejdsmarkedet inden for ovennævnte, og det er en fordel, hvis du har kendskab til rengøringskemi. Erfaring med CIP er en forudsætning.

Vi forventer, at din erfaring og dine kompetencer inden for food / procesindustrien og din procesforståelse, hygiejne og mikrobiologisk know-how bidrager til at bevare Novadans position som en "best-in-class" samarbejdspartner inden for CIP. Derudover er det vigtigt, at du udover teknisk flair og samarbejdsevner bidrager til et godt arbejdsmiljø og trivsel blandt gode kolleger, som vægtes højt i Novadan.



Om Novadan ApS

Novadan er en innovativ, international produktions- og servicevirksomhed, der blev etableret i 1980. Novadan råder over eget laboratorium og produktionsapparat, hvor der udvikles og fremstilles et bredt kvalitetsassortiment af rengørings-, vask- og desinfektionsmidler, samt andre specialprodukter. På disse områder er Novadan i dag blandt de førende på markedet.

Novadan er en kompetent samarbejdspartner inden for løsning af enhver rengøringsopgave. Novadan er leverandør af rengørings- og hygiejneløsninger af høj kvalitet til både private og offentlige virksomheder, hvor kvalitetsrengøring spiller en afgørende rolle. Som international leverandør af rengørings- og hygiejneløsninger fokuserer Novadan på at levere høj kvalitet til deres kunder og samtidig være ansvarlig for miljøet.

Novadan eksporterer til kunder i 35 forskellige lande, fordelt i det meste af Europa, Mellemøsten, Østeuropa og Afrika, hvortil der produceres 35.000 t/år. Virksomheden er ejet af det amerikanske selskab ITW, som er en Fortune 200 virksomhed med 50.000 ansatte i 57 lande. Der er ca. 75 ansatte i virksomheden, og stillingen har udgangspunkt i det danske hovedkontor, beliggende tæt på motorvejen i Kolding.

Vi har en forventning om, at du:

- har solid erfaring med MSOffice pakken (med vægt på Excel)
- har gode sproglige kompetencer: Dansk, engelsk og gerne kendskab til tysk
- har kendskab til fødevarer sikkerhed, ISO-systemer, hygiejneforordningen (erfaring med kvalitet er en fordel)
- formulerer dig klart og præcist i skrift og tale (både internt og eksternt)

Startdato:

Hurtigst muligt.

Der forventes udlandsrejser af 10-30 dage årligt, samt kunde-besøg om natten.

Der tilbydes attraktive ansættelsesvilkår, såsom bil, pension, sundhedsforsikring og mulighed for hjemmearbejdsdag.

Ansøgning:

Modtagne ansøgninger evalueres løbende, så vent ikke for længe med netop din motiverede ansøgning. Vi kalder løbende til samtale.

Du kan sende ansøgningen pr. mail til: job@novadan.dk - mrk. Salg - CIP.

Ønsker du yderligere information, kan du kontakte Sales Manager Food Jens Ole Jensen på joj@novadan.dk eller på telefon +45 20 16 86 97.

Novadan ApS
Platinvej 21
6000 Kolding